



ENTREZ AU COEUR DE LA **SILICON VALLEY**



Silicon-Valley.fr
INSPIRATION & INNOVATION



ÉDITO

Dans un écosystème où tout va de plus en plus vite et où la concurrence est rude, nous, entrepreneurs, nous devons de nous adapter et de nous réinventer à chaque instant...

Nous entendons de plus en plus parler de ces « success stories » californiennes, ces nouvelles structures qui arrivent à lever des fonds incroyables pour se développer et qui, finalement, deviendront probablement les « Google » de demain.

Au cœur de l'innovation et du numérique, les entreprises établies en Silicon Valley pensent différemment. Objets connectés, magasins du futur, c'est une nouvelle vision de l'entreprise qui

se profile. Un environnement différent, beaucoup plus de moyens dans la forme ou dans le fond, des façons de faire innovantes dans la relation clients ou fournisseurs mais également des mentalités à l'opposé de la culture entrepreneuriale française...

Et si la Silicon Valley détenait les clés du succès pour le développement de nos entreprises ? De ce constat est né **Silicon-valley.fr**. Acteur de votre développement, nous vous offrons un voyage sur mesure pour vous aider à établir vos stratégies de demain. Que vous souhaitiez rester en France ou que vous ayez la volonté d'exporter votre activité au delà des frontières, **Silicon-valley.fr** est un premier pas vers votre développement et la création d'un futur différent.



SOMMAIRE

Pré-requis.....	4
Notre Offre.....	5
Un Programme sur mesure.....	6
Un Accompagnement Professionnel.....	7
Votre Budget.....	8
Bon de Réservation	9
Conditions Générales de Vente.....	10



L'INNOVATION,
C'EST CE QUI DISTINGUE
UN LEADER D'UN SUIVEUR



Steve Jobs

PRÉ-REQUIS



Troublé par l'absence d'emplois pour les diplômés de l'université de Stanford dans les années 1930, **Frederick Terman**, professeur au département d'ingénierie électrique décide de ne pas suivre le flux classique de « brain drain » vers la côte Est mais plutôt d'inciter les entreprises à s'implanter dans la région.

En 1939, d'un simple garage de Palo Alto (Hewlett-Packard, devenu symbole du rêve américain et monument historique) naît alors **la Silicon Valley**.

Les innovations qui ont suivies dans les domaines de la défense, de l'électronique, des micro-processeurs, des ordinateurs puis d'internet font alors de la silicon-valley **la capitale mondiale de l'innovation**. En trois quarts de siècle, de

très nombreux français ont fait le chemin vers l'ouest américain à la conquête de leurs rêves. Aujourd'hui, ils sont plus de 60 000 installés dans la baie de San Francisco où ils forment la plus grosse communauté européenne de la région.

La Silicon Valley regroupe par ailleurs plus de 20 000 entreprises dans les industries d'innovation technologique, soit plus de 1,3 million d'emplois. Depuis début 2009, plus de 3 300 opérations de financement de start-up ont été effectuées, soit un total investi de 31,5 milliards de dollars. De même, en 2012, ce ne sont pas moins de 13 000 brevets qui ont été déposés et 10,8 milliards de dollars investis en capital-risque, soit 40 % du total investi aux États-Unis... Et 28 % du total mondial.



NOTRE OFFRE

Notre mission est simple ! Permettre à tout chef d'entreprise en quête d'innovation et d'inspiration de trouver les réponses à ses questions et les pistes de réflexion nécessaires au développement de son business lors d'un voyage en Silicon Valley.

Partez en immersion totale à la découverte d'un écosystème innovant avec d'autres dirigeants français ayant un objectif commun : s'inspirer et s'enrichir d'une nouvelle vision de l'entreprise.

En plus de bénéficier d'échanges avec des entrepreneurs français implantés aux Etats-Unis, vous découvrirez ainsi les tendances de demain au travers de concept stores, incubateurs et espaces de coworking tous plus étonnants les uns que les autres.

La Silicon Valley est aujourd'hui un technopole qui influence le monde entier. Nos learning expedition vous offrent un voyage unique et sur mesure en immersion totale pendant 4/5 jours dans la région de San Francisco à la découverte de nouvelles tendances, de nouvelles pratiques ou de nouveaux modes d'organisation et de management. Le voyage se déroule tout en français et s'articule autour de plusieurs facteurs clés de réussite pour votre développement professionnel et personnel :

- ➔ Des visites d'entreprises à plus ou moins grande échelle telles que Twitter pour les plus connues, Techshop pour les plus innovantes ou encore DOZ pour les plus récentes.
- ➔ Des rencontres d'experts et de personnalités de l'innovation et de la création d'entreprise tels que des start-upers, chefs d'entreprise, avocats, experts-comptables ou encore investisseurs.
- ➔ 2 formations en début et en fin de voyage sur des thèmes précis tel que le Magasin du Futur, le tout accompagné de sessions quotidiennes de briefing/debriefing afin d'échanger entre participants.
- ➔ Des soirées de rencontres et de networking.
- ➔ Quelques visites culturelles.
- ➔ Et surtout, beaucoup d'émotions, de partage et de bonne humeur dans une ville des plus attractives.



UN PROGRAMME SUR MESURE

Chaque voyage est pensé selon votre profil et selon vos besoins de développement ou de création. Nous prévoyons des sessions orientées différemment selon que nous soyons entre créateurs d'entreprise et start-upers ou entre chefs d'entreprise, directeurs de département, décideurs et managers établis depuis plus longtemps.

Exemple de programme type :

DIMANCHE	LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI
	Formation Silicon Valley 	Google	SUBLIMESKIN	Formation Pitch	Débriefing général
Arrivée 	Déjeuner 	Déjeuner 	Déjeuner 	Déjeuner 	Départ
Visite touristique (optionnelle)	TechShop <small>HELP YOUR IDEAS BECOME REALITY</small> Concept Stores	XBRAIN OU BLUEFOX	REFINERS	Visite touristique Sausalito, Nappa Valley, ...	
Cocktail d'accueil 	FLYR OU Algolia	beam Stanford University	LinkedIn		
Briefing	Débriefing	Débriefing	Débriefing	Débriefing	
Dîner	Soirée networking	Soirée libre	Dîner	Soirée libre	

Ce programme est à titre indicatif et est, dès lors, susceptible de changer en fonction des voyages comme des besoins des participants. De même, les rencontres entrepreneuriales varient à chaque session selon les disponibilités de nos intervenants sur place, et ce, tout en vous garantissant bien entendu, un niveau de prestations identiques et des rencontres de qualité.

UN ACCOMPAGNEMENT PROFESSIONNEL



DOMINIQUE PIOTET - CEO de FaberNovel
Amérique du Nord & Co-fondateur de Silicon-
valley.fr

Dominique possède plus de 15 ans d'expérience en stratégie digitale pour les grandes organisations. Avant de fonder le cabinet de conseil Rebellion Lab en Silicon Valley, il a notamment été en charge de la stratégie internet et intranet du groupe BNP Paribas à Paris, puis a fondé l'Atelier à San Francisco, la cellule de veille en innovation du groupe BNP. Dominique est également co-auteur du livre « *Comment le web change le monde* », contributeur pour Le Monde et La Tribune, chroniqueur pour BFM Radio et conférencier régulier à IBM, Oracle, SAP et Microsoft.



MICKAËL ESNAULT - Fondateur de Inwest & Co-
fondateur de Silicon-valley.fr

Après avoir créé une entreprise spécialisée dans la communication par l'objet publicitaire devenu n°1 dans son domaine, Mickaël s'est lancé dans le digital avec Inwest. Le groupe, fondé sur 10 ans d'expertise et plus de 70 collaborateurs, regroupe aujourd'hui 12 sociétés ayant pour principal objectif d'accompagner la croissance de sociétés dynamiques dans les domaines de l'économie numérique, la communication, l'édition, le financement, le nom de domaine, la création de site web ou le webmarketing entre autre.



ROMAIN BUCHE - Fondateur de Inwin & Associé
Silicon-valley.fr

Après une expérience de responsable marketing et communication pour un franchiseur, Romain a dirigé le marketing et la communication d'un éditeur à destination des agences de communication. En 2014, il a créé Inwin, réseau de franchise d'agences d'experts en digital.

VOTRE BUDGET

Le tarif du voyage d'affaires Silicon-valley.fr de 5 490€ correspond à un service « tout inclus » prenant en charge la création et la préparation du programme, l'édition des supports de voyage, l'organisation du séjour ainsi que l'accompagnement et la logistique (coordination et coût).



CRÉATION

Création du programme, identification des entreprises et interlocuteurs, mise en relation, ...



PRÉPARATION

Accord et confirmation de formation & Assistance.



DOCUMENTS

Création d'un roadbook remis à chaque participant. Ce carnet de bord comprend le programme détaillé du séjour, la présentation des intervenants ainsi que tous les éléments nécessaires à la bonne compréhension et préparation de chaque visite et rencontre planifiées.



ORGANISATION

Planning, respect des délais & validation de chaque étape du séjour.



ACCOMPAGNEMENT

Briefing, débriefing, 2 sessions de formation & assistance sur place.



LOGISTIQUE

Réservations des transport pour effectuer les déplacements pendant le séjour, hébergement en hôtel 4* ou similaire & restaurants pour les différents repas.

SONT INCLUS DANS L'OFFRE :

- **Transport** : réservations et prise en charge des mini-bus et/ ou autres moyens de transport utilisés pendant le voyage
- **Hébergement** : réservations de l'hôtel 4* ou similaire
- **Repas** : réservations des restaurants et prise en charge de la majeure partie des repas (hors dîners libres).

SONT EXCLUS :

- Réservations et coût du billet d'avion.
- 2 dîners libres.
- Dépenses personnelles.
- Assurances personnelles : responsabilité civile, voyage, etc.

En considération des services décrits dans le présent document pour l'organisation du voyage, le client devra payer à Silicon-valley.fr un montant de 5 490€ par personne. Un acompte de 50 % sera demandé au participant afin de lui assurer la réservation de sa place sur la session choisie. 100 % du montant devra être payé par le client à Silicon-valley.fr au plus tard 30 jours avant le départ. Pour plus de détails, veuillez vous référer aux conditions générales de vente se trouvant à la fin du présent document.

LEARNING EXPEDITION EN SILICON VALLEY

BON DE RÉSERVATION

Je souhaite réserver la learning expedition de **Silicon-valley.fr** du :

Nom * : Prénom * : Fonction :

Raison sociale de l'entreprise :

Code postal : Ville : Pays :

Téléphone : Fax : Email :

Adresse de facturation :

Responsable de la facturation :

Tarif : 5 490 Euros*

5 990 Euros si réservation moins de 2 mois avant le départ

Signature :

J'accepte les conditions de participation mentionnées ci-dessous et déclare avoir pris connaissance du programme détaillé du séjour dans la plaquette de présentation ou la proposition commerciale qui m'ont été remises en amont de ma réservation.

CONDITIONS DE PARTICIPATION

Conditions d'annulation

Pour une annulation avant le départ, les frais d'annulation par personne sont les suivants :

- de 60 à 46 jours avant le départ, il sera retenu 50 % du coût total du voyage,
- de 45 à 31 jours avant le départ, il sera retenu 75 % du coût total du voyage,
- à partir de 30 jours avant le départ, il sera retenu 100 % du coût total du voyage.

Toute annulation doit être communiquée par écrit. Le participant pourra, le cas échéant, se faire remplacer par une autre personne appartenant à son entreprise.

Conditions d'admission et de participation

Les inscriptions multiples sont autorisées dans la limite des places disponibles.

Les participants se doivent d'être en règle avec l'administration américaine (passeport valable plus de 6 mois + formulaire ESTA).

Condition de paiement

En considération des services décrits dans le document livré avec bulletin de réservation pour l'organisation du voyage, le client devra payer à Silicon-valley.fr un montant de 5 490 € toutes taxes comprises par personne (hors coût des billets d'avion), avec un maximum de 10 personnes participant au voyage. 50 % du montant devra être payé à la réservation et 100 % au plus tard 1 mois avant le début de la prestation (par virement bancaire uniquement). Ce montant sera majoré à 5 990 € si la réservation est effectuée moins de 2 mois avant le départ de la session.

Mentions légales

Silicon-valley.fr se réserve le droit d'annuler la learning expedition ou d'en modifier le programme si des circonstances l'y obligent. L'intégralité des informations personnelles recueillies pour la préparation de l'événement restera confidentielle. Conformément à la loi « Informatique et libertés », vous disposez d'un droit d'accès et de rectification pour toutes les données vous concernant. Pour cela, il vous suffit de nous écrire.

À retourner par e-mail à :

ROMAIN BUCHE - Silicon-valley.fr

Mobile : +33 (0) 6 84 56 23 08 / Tel : +33 (0) 9 72 50 16 83

Email : romain@silicon-valley.fr

* Les prestations de Silicon-valley.fr réalisées en Amérique du Nord ne sont pas assujetties à la T.V.A.

Merci de nous renvoyer ce bon de réservation dûment complété et signé. A réception, nous vous enverrons la facture d'acompte de 50 % du montant de la learning expedition pour une réservation à plus de 60 jours du départ (ou de la totalité au-delà de cette date). **Attention**, afin de nous permettre d'organiser le tout au mieux, votre réservation ne sera considérée définitive qu'à réception du versement de cet acompte de 50 % ou de la totalité le cas échéant.

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

1. OBJET DU CONTRAT

Le présent contrat a pour objet de régler les relations entre le prestataire et le participant, une fois que ce dernier a matérialisé sa demande de réservation par un << Bon de réservation >>.

2. DECLARATION DU PARTICIPANT

2.1 - Le participant déclare et garantit que toutes ses coordonnées figurant sur le bon de réservation sont authentiques et exactes.

2.2 - Il déclare qu'il a pris connaissance des conditions du voyage et qu'il accepte de régler toutes les prestations commandées.

3. DECLARATION DU PRESTATAIRE

3.1 - Le prestataire déclare et garantit qu'il est autorisé et réglementé par les lois en vigueur pour organiser des voyages d'affaires.

3.2 - Le prestataire déclare et garantit que toutes les prestations contenues dans le document de détail de l'offre seront honorées.

4. PRIX PRATIQUES

4.1 - Les prix contenus dans le bon de réservation comprennent :
Création : Création du programme, identification des entreprises et interlocuteurs, mise en relation, ...

Préparation : Accord et confirmation de formation & assistance.
Documents : Création d'un roadbook remis à chaque participant.
Ce carnet de bord comprend le programme détaillé du séjour, la présentation des intervenants ainsi que tous les éléments nécessaires à la bonne compréhension et préparation de chaque visite et rencontre planifiées.

Organisation : Planning, respect des délais & validation de chaque étape du séjour.

Accompagnement : Briefing, débriefing, 2 sessions de formation & assistance sur place.

Logistique : Réservations des des mini-bus ou autres moyens de transport nécessaires pour effectuer les déplacements pendant le séjour, hébergement en hôtel 4* ou similaire & restaurants pour les différents repas.

4.2 - NE sont pas compris dans ces prix :

La réservation et le coût du billet d'avion,

2 dîners libres,

Dépenses personnelles,

Assurances personnelles appropriées : voyage, responsabilité civile, etc...

4.3 - Les modalités de paiement sont celles prévues dans le bon de réservation.

5. RESERVATION

5.1 - En raison du nombre limité de places disponibles, toute réservation ne sera considérée définitive qu'à réception du versement de cinquante pourcent (50 %) de la totalité du montant de la prestation. La totalité du montant de la prestation devant être réglée un mois avant le début du voyage d'affaires.

5.2 - La date limite de réservation est fixée à deux mois avant le voyage d'affaires.

6. ANNULATION

6.1 - Du fait du prestataire

Le prestataire se réserve le droit d'annuler le voyage d'affaires ou d'en modifier le programme si des circonstances l'y obligent. Dans le cas où le prestataire se trouverait obligé de modifier tout ou partie

du programme prévu, soit parce qu'il ne rassemble pas un nombre suffisant de participants, soit pour des motifs étrangers à sa volonté, soit pour des raisons qui ont trait à la sécurité du participant ; ce dernier bénéficiera du remboursement intégral des sommes versées. Dans le cas extrême où le prestataire est contraint d'annuler tout le voyage, le participant obtient le remboursement immédiat et sans pénalité des sommes versées.

6.2 - Du fait du participant

Pour une annulation avant le départ, les frais d'annulation par personne sont les suivants :

- de 60 à 46 jours avant le départ, il sera retenu 50 % du coût total du voyage,
- de 45 à 31 jours avant de la départ, il sera retenu 75 % du coût total du voyage,
- à partir de 30 jours avant le départ, il sera retenu 100 % du coût total du voyage.

Toute annulation doit être communiquée par écrit. Le participant pourra, le cas échéant, se faire remplacer par une autre personne appartenant à son entreprise.

7. RESPONSABILITES

7.1 - Responsabilité du prestataire

7.1.1 - Pour ce qui est des conséquences résultant des infractions aux règles en vigueur dans différents pays, tant pour les formalités de douane, règlement de police, que pour d'autres particularités locales, le prestataire ne peut être tenu pour responsable. Il en sera de même pour le cas de force majeure (grèves, retards, incidents techniques, etc.).

7.1.2 - Toutes les mentions relatives aux itinéraires, horaires ainsi que toutes informations données par le prestataire ne sont fournies qu'à titre purement indicatif et ne constituent pas un engagement de sa part.

7.1.3 - Le prestataire se réserve, si les circonstances l'y obligent, en cas d'événements extérieurs indépendants de sa volonté ou en cas d'insuffisance du nombre de participants, le droit de modifier ou même d'annuler ses programmes et de substituer un moyen de transport ou un hôtel à celui initialement prévu.

7.1.4 - Le prestataire ne pourra être en aucun cas tenu responsable en cas d'incident ou accident s'étant produit pendant le voyage.

7.2 - Responsabilité du participant

7.2.1 - Le prix du voyage ne peut en aucun cas être remboursé lorsque le client ne se présente pas aux heures et lieux mentionnés dans les documents de voyage.

7.2.2 - Chaque participant doit, au moment du départ, être en possession de tous les documents nécessaires au franchissement des frontières. A défaut, les conséquences financières qui découleraient de ce manquement aux réglementations concernant les papiers d'identité seraient à la seule charge du participant. Il ne pourrait prétendre à aucun remboursement ni dédommagement.

9. ASSURANCES

9.1 - Le participant doit lui même souscrire aux assurances appropriées de voyage et responsabilité civile.

10. REGLEMENT DES LITIGES

Tout litige découlant de l'application du présent contrat sera réglé à l'amiable, ou à défaut, porté devant le tribunal de San Francisco, Etats-Unis.



ROMAIN BUCHE

Mobile : +33 (0) 6 84 56 23 08

Email : romain@silicon-valley.fr

LinkedIn : [Silicon-Valley.fr](https://www.linkedin.com/company/silicon-valley-fr)

Twitter : [@SiliconValleyfr](https://twitter.com/SiliconValleyfr)

Facebook : [Siliconvalleyfr](https://www.facebook.com/Siliconvalleyfr)

www.silicon-valley.fr